



## CONVENZIONE AICE - CRIBIS D&B

Cribis è la società del Gruppo CRIF leader nella fornitura di informazioni economiche e commerciali e servizi a valore aggiunto per la gestione del credito commerciale e lo sviluppo del business in Italia e all'estero. Cribis aiuta le aziende a vendere, incassare e crescere, supportandole nell'ottenere liquidità immediata, evitare rischi commerciali e fornire idee migliori per finanziarsi; grazie alle soluzioni Cribis è possibile conoscere a fondo clienti e fornitori e trovarne di nuovi. Grazie all'appartenenza al Dun & Bradstreet Worldwide Network, l'alleanza tra i migliori fornitori locali di business information gestita da Dun & Bradstreet, CRIBIS offre accesso a informazioni su aziende in tutto il mondo.

Recentemente ha sottoscritto una convenzione con AICE volta a **supportare gli associati nella ricerca di nuovi clienti/distributori in tutto il mondo.**

La convenzione prevede, per tutti gli associati, la possibilità di utilizzare la piattaforma web DB Hoovers e/o sviluppare un progetto di qualifica commerciale o ricerca distributori chiamato Cribis QL/RD a tariffe agevolate.

Nello specifico:

### DB HOOVERS

#### Versione Explore

**Prezzo da Listino: € 5.700 + iva**

**Prezzo a Voi riservato: € 5.000 + iva**

#### Versione Focus

**Prezzo da Listino: € 7.300 + iva**

**Prezzo a Voi riservato: € 6.000 + iva**

E' lo strumento di sales acceleration dedicato ai commerciali di aziende che operano su mercati esteri.

Permette di:

- Informarsi sulle aziende interessanti
- Avere liste di prospect altamente segmentate e sempre aggiornate
- Individuare la persona più utile da contattare ed avere informazioni rilevanti per contattarla

### **Le funzionalità più innovative:**

- Ricerca per tematiche. Es: “Energie rinnovabili”
- Analizzare e confrontare in dettaglio le caratteristiche di un’azienda
- Confrontare le aziende rispetto a un profilo “ideale” definito dall’utente
- Aggiornare le liste create dall’utente in modo dinamico e automatico
- Avvertire l’utente nel momento in cui si presentano eventi rilevanti per un’azienda
- Cercare aziende con Head Quarters decisionali all’interno di gruppi
- Cercare aziende in crescita e che continuano ad investire nel tempo con maggiore potenziale di sviluppo nell’ambito del commercio al dettaglio, volumi e trend di transato, valore economico e rischio del merchant.

### **Website Content Search**

La ricerca del contenuto del sito Web è una potente funzionalità che consente agli utenti di scoprire nuove opportunità di vendita cercando i contenuti trovati sul sito Web di un'azienda.

L'utilizzo di termini trovati nel sito Web di un'azienda può aiutare a identificare le aziende in determinati settori che potrebbero non essere coperti dalle classificazioni di settore standard.

A titolo di esempio: poter ricercare per tipo di prodotto, presse idrauliche o tipo di lavorazione, taglio laser.

## **CRIBIS QL**

### **Progetto Qualifica Lead**

**Prezzo da Listino: € 6.500 + iva**

**Prezzo a Voi riservato: € 6.000 + iva**

**Il prezzo riguarda il Costo di impianto, andrà poi sommato il costo in relazione al numero di potenziali clienti da contattare (da € 15 ad € 30 cad)**

E' un'attività di contact management professionale della durata di 3 mesi volta a:

- Creare opportunità di contatto commerciale
- Verificare e aggiornare dati esistenti
- Raccogliere e integrare nuove informazioni

## **Progetto Ricerca Distributori**

**Prezzo da Listino: € 15.200**

**Prezzo a Voi riservato: € 14.000**

E' il servizio che consente di trovare 4 a 8 potenziali distributori all'estero e fissare con loro un appuntamento presso una fiera, o organizzare una vera e propria missione commerciale in loco.

- Questo servizio consente di:
- Selezionare le aziende distributrici più adatte
- Ottenere il loro interesse
- Fissare appuntamenti commerciali
- Fornire tutte le informazioni necessarie per pianificare la trasferta

Può integrare il lavoro svolto con D&B Hoovers in situazioni specifiche in cui si ha bisogno di supporto qualificato per compiere un ulteriore passo nei confronti del cliente all'estero.

Per maggiori informazioni le aziende interessate possono contattare la Segreteria Aice:

Dr.ssa Jessica Dalla Vecchia

[jessica.dallavecchia@unione.milano.it](mailto:jessica.dallavecchia@unione.milano.it)

Tel. 027750320